

Månedsinfo – Januar 2024

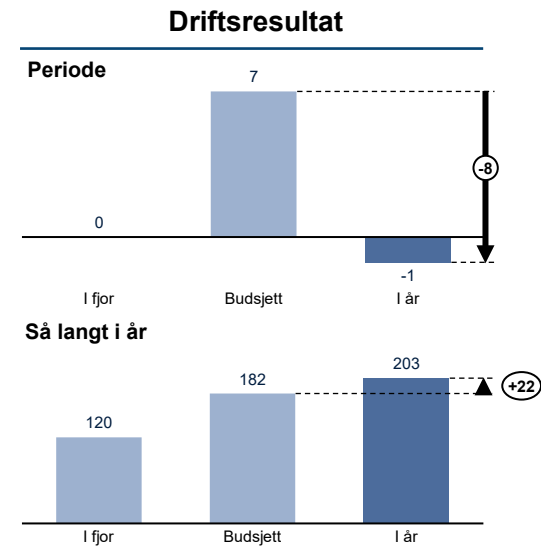
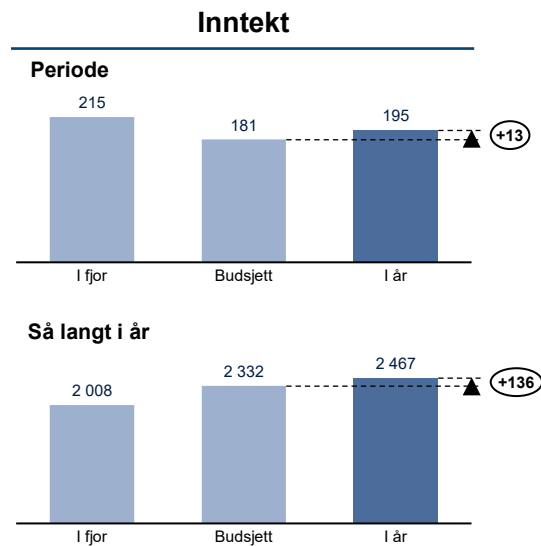
SCALE **IQ**

Seabased



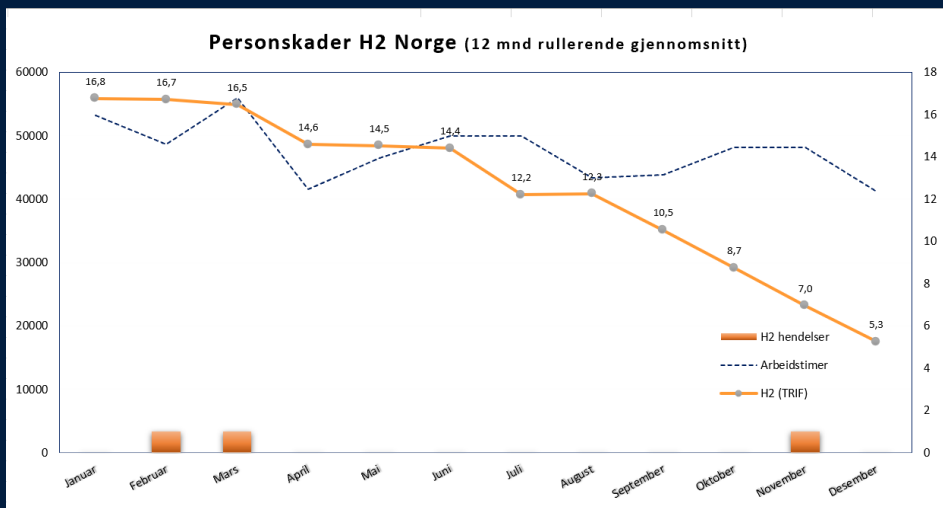
2023

- Vi kan med glede meddele at den Sjøbaserte divisjonen leverte et riktig godt år i 2023. Resultatet av god innsats og samhandling gav oss et driftsresultat (EBITDA) på i overkant av 200 millioner kroner. Lønnsomhet er viktig av flere grunner; vi er en trygg arbeidsplass, vi har fleksibilitet til å investere i morgendagens løsninger og vi er en solid partner for våre kunder.
- Vi avsluttet året med et salg over 300 millioner kroner i desember, og selgerne kan melde om et salg i januar 2024 på over 200 millioner, som er over budsjettet på 196 millioner.
- Vi har klare ambisjoner også for 2024. Vi skal fortsette å være lønnsomme, vi skal kommersialisere blant annet Vortex- og Subseakonseptene, og vi skal få Island, UK, Canada, Oceania og Vietnam over på vår felles plattform – Dynamics 365. En felles plattform er et viktig grep for å samle laget og gi effektiv flyt av informasjon. Dette vil kreve fokus fra flere av oss, og det løser vi sammen.





HMS og Kvalitet



KPI Personskadefrekvens for 2023: 5,3 (Mål: 5)

Vi ønsker å få et godt bilde på hvor potensiale for skader ligger i organisasjonen, derfor rapporterer vi på faktiske hendelser.

Vi ser en reduksjon i positiv retning skyldes økt fokus på innrapportering av hendelser og nestenhendelser, risikovurderinger og forbedring av arbeidsforhold.

Dette vil fortsette å være fokus også i 2024.

HMS og Kvalitet – Hovedfokus

Oppbygging og implementering av ScaleQA (erstatning for EQS, Famac, House of Control, samt en del andre funksjoner/moduler)

Planlegging av Helse- og arbeidsmiljø for 2024 med Bedriftshelsetjeneste for å sikre at de ansatte har et trygt og forsvarlig arbeidsmiljø.

Kartlegging av fysisk arbeidsmiljø på enkelte lokasjoner/operasjoner - Dette gjøres for å få en tydelig oversikt over eksponeringen de ansatte utsettes for, for å kunne gjøre de rette vernetiltakene og vurdere om det finnes bedre løsninger som gjør hverdagen både enklere og tryggere. Vi som arbeidsgiver er pliktige å ha oversikt over risikoen de ansatte kan utsettes for.

Revisjon av Akkrediterte forankringsanalyser – Vi revideres årlig av Norsk Akkreditering for å kunne utføre uavhengige, akkrediterte forankringsanalyser. Her blir vi revidert på total styring av bedriften, samt verifisere at teamet jobber uavhengig og upartisk.

Samsvarsarbeid for lovverk og standarder. Dette er pågående arbeid for å gi oss god oversikt over lover og forskrifter ScaleAQ må forholde seg til, og at vi jobber i henhold til disse.

Nytt hovedverneombud fra 1. Februar: Svein Pedersen - Lager og logistikkmedarbeider på Nordhammarvika



Sales – Solid avslutning på fjoråret og god start på 2024

Sterk avslutning på et krevende 2023 – 312 MNOK i salg i desember

Vi legger bak oss et år preget av grunnrenteskatt, usikkerhet og investeringsstans hos våre kunder, noe som resulterte i at vi falt stadig mer bak salgsbudsjett i fjor. Etter en svært krevende høst leverte vi imidlertid en rekordsterk desember med et salg på 312 MNOK

Noen høydepunkter:

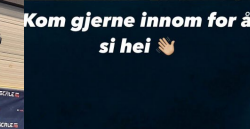
- Vi avslutter året med vår første signering av Subsea!
- Det ble signert knapt 160 MNOK innen flytekrager, herunder en svært ettertraktet kontrakt med Nordlaks på 15 stk FR500 157m
- Thermolicer til Sølvtrans bidrar svært positivt, i tillegg til vannføringsombygging til Bjørøya og en større leveranse til Laxey sitt landbaserte anlegg på Island
- Det ble signert kontrakter for over 100 MNOK i desember på Island alene, inkludert nøter til Arctic Fish som ble jobbet med og signert midt i romjula

God start på året

Vi har fått en god start på året, og leverer et salg på **202 MNOK i januar**, like over budsjett, bl.a. med signering av flåte og flytekrager til Måsøval, en stor avtale på 500 vinsjer til Sinkaberghansen, flytekrager til Bjørøya, Mowi og Lerøy, samt en rekke signeringer av kamera- og føringssystem.

Offensivt 2023 budsjett og forsterket satsing på KAM

Det jobbes nå videre med å nå et offensivt 2024-budsjett. Sentralt i dette er vår forsterkede satsing på vårt KAM-team, hvor vi har spisset Rune Blomstervik som KAM for Salmar og fått inn Frederik Andersen som KAM for Cermaq og Nordlaks med kontorsted Trondheim.





Operations – vi er dyktige på leveranser

Kontrollrom

Vi relanserer vår satsning på Førsenter/Kontrollrom og har i den sammenheng inngått et samarbeid med IDT Solution AS for et bredere sortiment av kontrollromsløsninger i tillegg til våre eksisterende løsninger. Første leveranse er signert og leveres til MOWI Ireland første etablering av førsenter i Irland våren 2024

Årets første flåtelevering

NC23 ble levert til Grieg Seafood Rogaland den 25. januar. Dette er en Nova Concrete 600tonn LQ med en HS

4. Flåten ble levert med:

- 10 luftforingslinjer, klargjort til 12 foringslinjer
- 8 siloer
- Dødfisk anlegg med 80m3 kapasitet
- God lagerkapasitet
- 2 oppholdsrom med kjøkken, 3 kontorer og 2 bad, i nivå 3
- Grovgarderobe, fin garderobe, 1 toalett, 1 bad samt lager i nivå 2

Flåteinspeksjon

Lerøy Vest har engasjert prosjekt til å utføre en inspeksjon på en eldre Ocea flåte (BN414). Basert på inspeksjonen så vil vi kunne levere en oppdatert dokumentasjonspakke (GA, brann og sikkerhets, brukermanual, tavletegninger etc.)

Potensielt mulighet for flere flåteinspeksjoner hos kunde, som har opp til 15 tilsvarende flåter.

Fortøyning

Det er i januar gjennomført ny årlig revisjon fra Norsk Akkreditering på våre ansatte som jobber med akkrediterte forankringsanalyser. Teamet viser igjen en høy grad av kvalitet og faglig kompetanse i sitt arbeid.

Service

Conor Foster erstatter Jan Erik Kvingedal, med ansvar for vår globale serviceorganisasjon. Denne endringen blir en viktig brikke i å styrke samspillet mellom Salg og Service.

Leveransesituasjonen

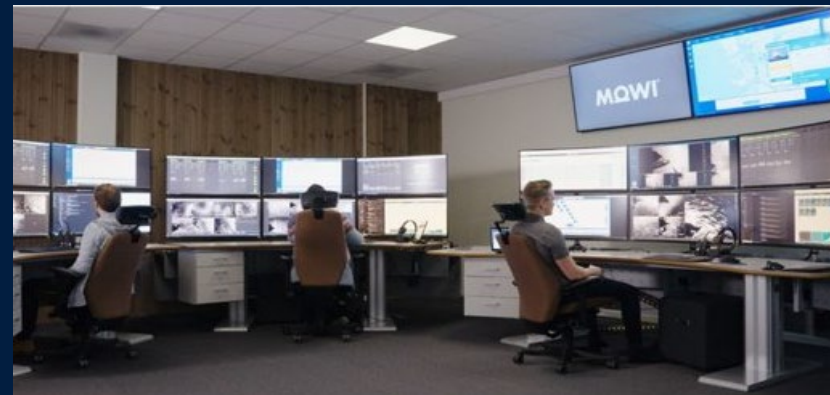
Vi har fortsatt jevnt over med varer på lager som gjør oss leveringsdyktig. Det er ett behov for å fylle på av ordreserver slik at vi får benyttet våre fulle potensialer til leveranser til våre kunder.

Sirkularitet og bærekraft

Sjøbasert eier SirkAQ og prosjektet er i rute i henhold til milepælene. Scale Circular AS hadde sin første ordre i januar og systemene i D365 fungerer imellom selskapene.

Vietnam

Våre ansatte i Vietnam tar en velfortjent ferie 5-19 februar i forbindelse med TET (nyttår)



Illustrasjons bilde: av et kontrollrom oppsett



NC23 Grieg Seafood Rogaland



Utvikling – i all hovedsak i henhold til plan

- Hovedkomponenter:
 - Alle Hovedkomponenter i henhold til NYTEK23 Forskriften
 - Mye Utviklingsarbeid pågående for Flytekrage og Not (Merd)
 - Teknisk Forum viser at vi er langt framme i bransjen på Sjøbasert
- Subsea:
 - Oppdatert pilot forberedt for drift med fisk settes i sjø i feb/mars, fisk planlagt inn i mai
 - Produksjon av subseanøter og nottak fra Vietnam igangsatt
 - Mowi har kjøpt to subseasystemer sammen med vannføring, leveres i løpet av Q2
 - Lerøy har gitt indikasjon på mulig kjøp av 30 nye systemer i løpet av 2024, produksjonsforberedelser igangsatt
- Vortex:
 - Drift i 1 Vortex, Slåttholmen. Positive resultater ift. lus og fiskevelferd
 - Lerøy planlegger å legge begge Vortexer på samme lokalitet, Skåren. Planlagt oppstart tidlig i april
- Annet:
 - CAD ressurs for Tegning av Notposer og Komponenter i Vietnam
 - CAS (Lukket Merd), Utvikling i gang. Bygger sterkt utviklingsteam gjennom Marine Engineering
- SirkAQ:
 - Marie Stoknes ansatt 1.feb som Arbeidspakkeleder AP2
 - Omfattende arbeid med AP6, hvor ScaleAQ til slutt tar posisjon som markedsledende på sirkulære tjenester

